

## Secciones de Crédito, sinónimo de garantía y confianza



**C**ooperativas Agro-alimentarias celebró los días 18 y 19 de junio en la Escuela Agraria de Arkaute, Vitoria, las Jornadas bianuales de Secciones de Crédito, dirigidas a socios y técnicos de cooperativas y federaciones regionales de cooperativas.

El sector financiero se está viendo muy afectado por la crisis económica y de liquidez, que sin lugar a dudas, tiene una repercusión global. Esta crisis ha afectado a todas las Entidades de Crédito, Bancos, Cajas de ahorro y Cajas Rurales, e incluso a las Secciones de Crédito. La jornada tenía unos objetivos muy claros, analizar aquellos temas que suscitan un interés especial en el seno de las Secciones de Crédito como la aplicación del Fondo de Garantía de Depósitos, el panorama económico-financiero que se divisa tras el "credit crunch" (morosidad, fusiones, concesión de créditos) y, por supuesto, los nuevos instrumentos de actuación en el ámbito de las inversiones como pueden ser las Sociedades de Garantía Recíproca y el Capital Riesgo.

Los encargados de inaugurar las Jornadas fueron Alfredo Montoya, Presidente de FCAE y Josep M<sup>a</sup> Siuró,

Presidente del Consejo Sectorial de Secciones de Crédito. Ambos destacaron que la actual crisis es una crisis principalmente de confianza, que se ha generado por las malas prácticas y un mal gobierno, y de la cual las secciones de crédito no se han visto ajenas, y han sufrido las retiradas de pasivos.

No obstante, también han aparecido nuevos ingresos, ya que los nuevos clientes se han percatado de que las Secciones de crédito son sinónimo de garantía y confianza porque no se han aventurado en el sector Inmobiliario, gozan de mayor Liquidez, y no se han adentrado en la venta y adquisición de productos y activos tóxicos.

Elena Zárraga, de OINARRI-Sociedad de Garantía Recíproca y Julio Guinea, de HAZILUR-Capital Riesgo, señalaron que la gestión de las Secciones de Crédito de las cooperativas destaca por su prudencia. Pues bien, esa prudencia y esa óptima gestión de recursos de tesorería se debe refrendar en la puesta en marcha y aprovechamiento de nuevos instrumentos y herramientas financieras, tales como las Sociedades de Garantía Recíproca y el Capital Riesgo.

David Bravo del Grupo BBVA e Iñaki Ruiz de IPAR-KUTXA, analizaron las causas de la crisis, para poder entenderla, y aportaron soluciones a la misma, destacando la necesidad de aprovechar las oportunidades y los nuevos retos que se nos plantean.

La ponencia que suscitó mayor interés fue la que impartió Juan Manuel Rodríguez, Director Jurídico de la Sociedad Gestora del Fondo de Garantía de Depósitos. Su intervención giró entorno a si los depósitos que se efectúan en las Secciones de Crédito de las cooperativas están o no cubiertos y protegidos por el Fondo de Garantía de Depósitos, que fue modificado por el Real Decreto 1642/2008, de 10 de octubre, por el que se fijan los importes garantizados en la cantidad de 100.000 euros.

Las Secciones de Crédito tratan de tranquilizar a sus socios, para que no se vean discriminados con respecto a las Entidades de Crédito, en lo que respecta a si tienen garantizados sus depósitos. Conviene recordar que Cooperativas Agro-alimentarias realizó en su momento las gestiones pertinentes formulando una consulta



**En momentos de incertidumbre financiera como el actual, ¿qué valor añadido aportan los productos y servicios de la entidad para este sector?** Contamos con un equipo especializado en el ámbito agroalimentario que está perfectamente coordinado con los especialistas que hay en cada Comunidad Autónoma. Este equipo se apoya en la mayor red comercial del sector financiero español, con 5.392 oficinas, de las que aproximadamente 1.000 tienen una dedicación prioritaria a este segmento.

Además de la fuerza del equipo humano, hemos ido creando productos adaptados a las nuevas necesidades, como el Agroantipo Cooperativas. Este producto facilita la financiación para anticipar los cobros de las entregas de los productos de forma automática sin necesidad de recurrir al endeudamiento bancario por parte de las cooperativas.

**¿Cuál es el posicionamiento de La Caixa dentro de este ámbito?** Actualmente contamos con una cuota de penetración del 23% dentro del sector agrario, agrícola y ganadero. Una de cada 5 empresas del sector agroalimentario son clientes y un 25% de las cooperativas están operando regularmente con nuestra entidad. En los últimos 5 años el crecimiento ha sido extraordinario, ya que hay que tener en cuenta que se partió de una cuota del 8%.

Estas cifras ponen de manifiesto que nuestro compromiso con los agricultores y ganaderos suma adeptos día a día porque, entre otros servicios, facilitamos las gestiones técnico-administrativas, mejoramos las infraestructuras e instalaciones y posibilitamos que el socio de la cooperativa reciba un mejor servicio. Por ejemplo, a través de nuestro servicio de banca electrónica, Línea Abierta, se pueden realizar todas las consultas y operaciones básicas para gestionar su ope-

## “La Caixa quiere estar cerca de las cooperativas en estos momentos difíciles”

rativa habitual: tramitar las devoluciones del gasóleo profesional, pagar los impuestos, los seguros sociales, etc.

Por otro lado, gestionamos las ayudas de la Unión Europea (PAC) por importes de 350 millones de euros, facilitamos la contratación del servicio de Agroseguro a agricultores y ganaderos, cuyas primas en el último año han alcanzado alrededor de 28 millones de euros, y ofrecemos tarjetas de crédito privadas para facilitar la compra y cobro de insumos de los cooperativistas a las cooperativas o a las empresas afines al sector.

**¿A qué tipo de acuerdos han llegado con los representantes del sector para ampliar las ventajas de los agricultores?** Fruto de la colaboración con la Confederación de Cooperativas Agroalimentarias de España (CCAEE) Cooperativas Agroalimentarias, La Caixa ha puesto a disposición de las cooperativas y sus socios servicios financieros especializados y adaptados a las necesidades de cada sector, como la financiación de las aportaciones que los socios de Organizaciones de Productores de Frutas y Hortalizas deben realizar a los Fondos Operativos, con amplios plazos de amortización y ventajosas condiciones económicas.

Por otro lado, no debemos olvidar que La Caixa también ha firmado convenios con el Ministerio de Medio Ambiente y Medio Rural y Marino (MARM), con SAECA y con las principales asociaciones del sector (ganaderos, empresas de maquinarias agrícolas, comunidades de regantes, etc.), lo que garantiza disponer de condiciones preferentes a la hora de negociar ayudas o préstamos, como por ejemplo, en el caso de SAECA, los agricultores y ganaderos pueden acceder a préstamos hasta 15 años con garantía personal y aval de este organismo.

**¿Cómo está viviendo el sector la falta de crédito del sistema finan-**

**ciario?** Cuando se habla de liquidez y de crédito la mayoría de las empresas tienen la sensación de que el “grifo de crédito” está cerrado. Aunque es cierto que la concesión de crédito se ha ajustado, La Caixa se mantiene firme al lado de las empresas. Concretamente para el sector agroalimentario desarrollamos una política de especialización mediante una amplia gama de productos y servicios que ofrecen soluciones dirigidas a los agentes y profesionales del sector. Esta voluntad de servicio, se traduce en un incremento de la inversión del 7,4% en los últimos 12 meses a clientes empresa, habiendo superado los 47.000M€.

**¿Cómo enfoca La Caixa la crisis económica de estos tiempos?**

Le voy a ofrecer algunos datos más: La Caixa continúa con la implantación del Plan Estratégico 2007-2010, tanto a nivel nacional como internacional. Dicho plan incluye una clara estrategia de negocio a partir de la segmentación y personalización de los servicios de la entidad. En este sentido, destaca la apuesta por las empresas con la creación de la Dirección de Banca Transaccional a través de tres líneas de negocio que durante 2008 han tenido un papel muy importante: Financiación y Servicios, Comercio Exterior y Tesorería.

Esta apuesta nos ha permitido, hasta el primer trimestre del 2009, que el crédito para empresas haya crecido un 39% en sus nuevos centros especializados, hasta los 28.435 millones. Además, La Caixa ha aumentado un 54% las operaciones de factoring y un 49% las de Confirming.

Dentro de su política de apoyo a las empresas, La Caixa ha firmado líneas de crédito por más de 8.000 millones con varias patronales para la financiación del circulante. Conclusión, La Caixa quiere estar cerca de las empresas en estos difíciles momentos y, aunque es cierto que debemos actuar con prudencia, mantendremos nuestro compromiso ■