

C/ Agustín de Bethencourt, 17 28003 Madrid Tel. 91 535 10 35 Fax 91 554 00 47

> Rue de Trèves, 61 Rach 1040 Bruselas Tel. + 32 22800554 Fax + 32 22309497

www.agro-alimentarias.coop

Patrocinan:



Dirección General de la Industria Alimentaria



Organiza:







Las Cooperativas deshidratadoras de forraje ante el reto de la integración

> Cooperativas Agro-alimentarias de España

Zaragoza, 30 de octubre

PROGRAMA

Lugar de Celebración:
Merca-Zaragoza
Sala de reuniones
(edificio Centrorigen)
Ctra. Cogulladas, 65
ZARAGOZA

Los cambios producidos en el contexto mundial, cotizaciones de materias primas en el año 2007, está impulsado a las empresas de pequeño y mediano tamaño a tomar decisiones importantes de crecimiento y concentración de su oferta, como empresarial en el que se mueven.

Las cooperativas no son un excepción y deberían comportamiento ante el mercado, sus métodos de trabajo, tanto desde el punto de vista de orientación de la producción al mercado, como la gestión de sus recurso y sus métodos de comercialización.

La urgente necesidad de alianzas comerciales entre cooperativas, para poder orientar de manera competitiva sus producciones al mercado, debería ser una exigencia obligada.

Si gueremos que esta manera de ordenar y agrupar la producción de los agricultores, que han elegido y creen en que la unión hace la fuerza. Si queremos que las cooperativas sigan en el mercado, no queda otra salida que la rápida generación de alianzas entre ellas, la integración comercial, es, para la inmensa mayoría de nuestras cooperativas, la única opción viable para superar la fuerte competitividad, con la que nos enfrentamos, con los actores empresariales no cooperativas.

La integración comercial es la única manera de superar las carencias y la falta de capacidad, de enfrentarnos a la fuerte competencia que ha llegado para instalarse en el sector agrario. La integración comercial es la única manera de sortear las amenazas presentes cada día en el mercado.

La integración comercial es la única manera que directamente con las grandes empresas, acuerdos garantía de calidad, cantidad y plazos de entrega acordes a las exigencias especificadas.

En definitiva, aunar voluntades, como única solución viable, que nos permita que, la unión de esfuerzos sea un mecanismo que nos haga superar nuestra dificultades históricas y locales y poder

La integración comercial de cooperativas nos hará acceso a los mercados nacionales e internacionales: la integración comercial, sinónimo

Con la integración de cooperativas ofrecemos a nuestros productores, viabilidad de permanencia en el sector y una superior rentabilidad a la que obtiene en la actualidad cuando su explotación vive en el mercado de sálvese quien pueda.

Programa y Ponentes

DÍA 30 DE OCTUBRE

DESHIDRATADA: PASADO. PRESENTE Y FUTURO DE UN

Gerente de MERCOLLEIDA

SÓLIDO SECTOR **INDUSTRIAL**

D. Francesc Ollé

Descanso

Director de AIFE.

Ponente:

12,15 h.

10,00 h.	Recepción de asistentes y	12,45 h.	LA INTEGRACIÓN
	entrega de documentación		COOPERATIVA: UN MODELO, IBERALFA, UNA RESPUESTA DE INTEGRACIÓN
10,30 h.	Inauguración y presentación de la Jornada		COMERCIAL.
Presenta:	D. Antonio Catón Director departamento de Cultivos Herbáceos de Cooperativas	Ponente:	D. Antonio Llarás Director General de IBERALFA
	Agro-alimentarias de España	13,45 h.	LA OPINIÓN DE LAS COOPERATIVAS. DEBATE
Inaugura:	D. Fernando Marcén Presidente de Cooperativas Agro-alimentarias de España	Modera:	
			D. Antonio Catón Director departamento de Cultivos Herbáceos de
11,00 h.	LAS COOPERATIVAS DESHIDRATORAS DE		Cooperativas Agro-alimentarias de España
	FORRAJES EN BUSCA DE UN MODELO DE INTEGRACIÓN	14,30 h.	CONCLUSIONES
	COMERCIAL: EL PLAN ESTRATÉGICO Y LA MISIÓN	14,45 h.	Clausura de la Jornada
	DE LAS COOPERATIVAS	Interviene:	D. Fernando Marcén
Ponente:	D. Fernando Marcén Presidente de Cooperativas Agro-alimentarias de España		Presidente de Cooperativas Agro-alimentarias de España
11,30 h.	EL SECTOR DE LA ALFALFA	15,00 h.	Almuerzo